

清华大学 中国经济研究中心 研究动态

总字72期

2001年10月15日

重新正确认识发展中国家

魏 杰

笔者最近有幸参加了一个由有关方面组织的经贸考察团，去墨西哥及智利等离我们较为遥远的发展中国家去进行经贸考察。在对这些国家进行的经贸考察中，除了参加由对方官方有计划地安排的考察活动外，我们自己也抽空去了一些商场，做了一些考察，并到街头及有关旅游景点随便走走。在对方官方有计划安排的考察活动中，被考察的单位当然都知道我们是中国的有关方面的经贸考察团，但是在不是由对方官方安排，而且我们自己也没有事先通知对方，而是随便去看看的考察活动及游览过程中，也就是说，我们所遇到的人事先并不知道我们是中国人，在这种条件下，我们每到一处，几乎所有人都将我们当作日本人，甚至有人用简单的日语向我们问好，他们并没有想到我们是中国人。我自己很奇怪，而且心里是极为不高兴，就问他们为什么把我们当作日本人，而没有想到我们是中国人？所有的回答几乎都是这样几个理由：

第一，日本经济很发达，是个经济强国，因而一看到同日本人很像的亚洲人，就误以为是日本人；第二，日本的很多产品流行于世界各国，日本人几乎在全世界都进行经贸活动，因而一看到黄皮肤的人就首先想到了是日本人；第三，日本人很有钱，因而有能力到世界各地旅游，所以一看到我们，就误以为是日本人；第四，中国虽然是个历史悠久的文明古国，但现在还比较穷，人们一般不可能有经济力量到这么遥远的国家旅游，因而误以为我们是日本人。

面对上述的回答，我心里虽然极不是滋味，甚至有被人羞辱的感觉，感到中国经过二十余年的改革对外开放，经济上与原来相比，已经有了翻天覆地的变化，为什么这些发展中国家的人竟然还认为我们很穷，甚至将我们当成日本人？但是我同时心里又非常强烈地增强了这样一种认识：在现代国际社会中，一个国家要真正作为强国而存在，就必须首先要成为经济强国，没有强大的经济力量作为基础，任何一个国家也成不了强国；一个民族的强大，既不在于自己的文明历史有多么长，国度有多么宽广，更不在于自己的人口有多么众多，关键在于自己经济上的强大；成为强国的最根本基础及首要条件，是经济上的真正强大，而并不是其它的任何因素。

应该说，对于墨西哥及智利等发展中国家的人，在不知道我们是中国人，几乎都把我们当作日本人这件事，使得我在思想上有了很大触动，甚至可以说是有些震动。因为我原来自以为，中国作为发展中国家，虽然与发达国家相比，在经济上当然是还有很大差距的，但是与其他发展中国家相比，我们则是名列前茅的，可以说是发展中国家的“头”。然而，此次考察使我深深感到，我国作为发展中国家，虽然由于人多地大，是个大国，因而经济总量与其他发展中国家相比，确实是个“头”，要比其他发展中国家强，但是经济状况就其人均来讲，我们并不强，甚至比墨西哥及智利这些发展中国家还要低。

此次考察中，我深深感到墨西哥及智利这些发展中国家在经济上有这样一些特点：一是人民富裕程度比较高，人均国民生产总值都在4000美金以上，接近5000美金，尤其是接受政府救济的贫困线的水平比较高，是每天收入少于4美元就可以领取救济，即一个人如果1个月收入少于120美元，就可以领取政府救济金；二是城市化进程很快，农业人口仅为总人口的20%，而且农村的城镇化建设比较快，农产品的商品化率和国际化程度很高；三是基础设施建设状况比较好，海陆空交通状况明显好于我国；资源状况比较好，大量的资源都是优势资源，资源优势与优势资源不是一个概念，只有优势资源才有比较优势，才有经济意义。尤其是需要指出的是，在这次考察中，我发现墨西哥及智利等发展中国家的经济体制，比我们更加接近于现代市场经济体制，甚至可以说，比我们的经济体制更适合于现代市场经济的要求。因此，我们应该重新认识发展中国家的问题，切不可认为我们在经济上也是发展中国家的“头”。

一、发展中国家极其重视改革与对外开放

我们所考察的墨西哥及智利等发展中国家，基本上在70年代中期或80年代初期就都相继进行了体制改革和对外开放政策，放弃了原有的保守的贸易政策和计划经济色彩很浓厚的经济体制，实行了全方位的对外开放政策及市场经济体制。

1. 在对外经济关系上，墨西哥及智利等发展中国家首先是注重发展对外贸易，开拓国际市场，尤其是注重开拓发达国家的市场，利用双边及多边谈判的方式与其他国家建立自由贸易协定，例如墨西哥与美国、加拿大两国达成了北美自由贸易协定，形成了北美自由贸易区，与英国及欧盟等国家和组织签署了自由贸易协定，自由贸易协定已涉及到世界上32个国家和地区，市场总量达到8亿多人，而且目前仍在扩大自己的自由贸易协定范围。同时，墨西哥及智利等发展中国家非常注重吸引外资，尤其是在吸引外资上并不主张搞什么对外资的所谓优惠政策，而是坚持自由化与法制化的原则，使外资投资建立在国际化与法制化的基础上，例如，通过制定外资法及原产地产品法，不仅使外国投资企业通过外资法而在他们国内具有完整的法律地位，享有国民待遇，而且使外国投

资企业通过原产地产品法而作为他们国家的产品而进入国际市场，既减轻外资投资企业的宗主国与别国的贸易摩擦，又能保证外资企业享有他们所拥有的自由贸易协定的优惠。

2. 在经济体制上，墨西哥及智利等发展中国家把培养企业竞争力及活动作为中心。在这方面，墨西哥及智利等发展中国家首先注重企业体制及企业内部结构的现代性，原有的国有企业的改制及转型也比我们快，因而他们的企业在产权制度上已经基本上都是现代企业制度的构架，大量企业已经实现股份化，而且不少已经是国际性股份公司，即已经大量地拥有外国投资者的股份；其次是注重完善企业外部经营环境，强调企业经营的自主化与自由化，所以现在他们的企业完全具有充分的自由经营权力和经营环境，即企业依法经营，任何政府机构及个人不得干涉企业的经营活动；再次是非常注重企业融资体制的完善，墨西哥及智利等国的商业银行已经基本上实现了非国有化、股份化和国际化，金融业全面实现对外开放，而且中央银行体制已经是完全适应市场经济的现代中央银行体制，例如智利的中央银行体制基本上与德国的央行相似。

3. 在政府体制上，墨西哥及智利等发展中国家强调政府必须为企业发展服务，政府不得干涉企业的任何自我经营活动，政府主要为企业创造良好的外部经营环境，政府的重点是执法，因而政府在企业经营活动方面几乎没有任何审批权，例如在吸引外资上的问题，政府无权给任何外资以优惠条件，而只是按照外资法及原产地产品法办事，强调对外资的国民待遇。特别需要提及的是，笔者在同墨西哥及智利这两个发展中国家的政府官员的交谈中，发现这些官员大都很年轻，部长及副部长的年龄大都在四十多岁，不仅外语好，综合素质高，有教养，而且专业化强，例如有些部长在担任部长以前就是经济学家，尤其是笔者深深感到，这些官员平民心态很强，没有任何为官的优越感和高傲感，因而几乎没有任何官架子。

二、发展中国家非常重视利用发达国家的经济优势

在此次考察中，笔者发现墨西哥及智利等发展中国家在国际活动中，非常注意调整自己与发达国家的政治文化关系，尽量避免与发达国家在政治文化上发生矛盾及对立，从不搞不利于自己的经济发展的无谓争论及摩擦，而是把重点放在如何充分利用发达国家的经济优势的问题上，充分利用发达国家在经济发展中的“溢出效应”，都极为重视通过利用发达国家的经济优势而发展自己的经济。例如，墨西哥通过与发达国家达成自由贸易协定及建成自由贸易区而获得发达国家的市场，通过外资法原产地产品法而吸引发达国家的资本，以及发达国家的先进技术与管理，从而推动自身的经济发展。由此可见，发展中国家确实应充分利用发达国家在经济发展方面对自己的经济发展所提供的“好处”，利用发达国家的经济发展优势而发展自己的经济，不搞那些并不利于自己经济发展的无谓的摩擦及争论，有时为了经济发展，作一些无谓的“让步”是可以的。

墨西哥及智利等发展中国家在利用发达国家的经济优势而发展自己的经济的过程中，非常注重发挥自身的比较优势，用自己的比较优势而获得收益，而不是强调要建立自己的所谓独立国民经济体系，形成所谓民族工业体系，因而在这些国家几乎很难听到所谓的保护民族工业的说法，而是强调要在国际竞争中形成活力，要充分利用国际分工的互补性和好处，发挥自身的比较优势。例如，智利很重视自己在铜业及果业与纸业方面的自然资源的比较优势，通过自己的自然资源的比较优势吸引外资及发展对外贸易。又例如，墨西哥不仅充分利用自己历史悠久及文化古迹多的特点而发展文化历史性旅游，而且还充分利用自己的生态环境及海洋景色宜人的特点而发展生态性休闲旅游，通过对发达国家的游客的吸引而发展自己。再例如，墨西哥利用自己与美国及加拿大的地理优势及劳动力便宜的优势，大力发展对美加的传统产业的生产及贸易，等等。总之，通过充分利用自己的比较优势而推动与发达国家的经济交往，从而通过充分利用发达国家的经济发展优势而发展自己，这是发展中国家经济发展的一个重要途径。

三、发展中国家之间的经济矛盾已经开始形成

应该说，发展中国家的总体经济利益是一致的，尤其是发展中国家在同发达国家的经济矛盾中，发展中国家确实有共同的利益，但是发展中国家在经济发展过程中，确实各国之间又存在着深层次的矛盾，这种矛盾主要表现在争夺发达国家的市场、资金及技术方面，因为在发达国家的市场、资金及技术的总量既定的条件下，发展中国家之间必然有一个谁争到的多，谁争到的少的问题，从而有一个谁发展得快，谁发展得慢的问题，当然每一个发展中国家都希望自己能争夺得多一些，从而发展得快一些，因而就会发生某些利益摩擦。

从对墨西哥及智利等发展中国家的考察中，我们发现发展中国家在经济发展中有这样几个方面的主要矛盾：首先，发展中国家的比较优势往往都较为相同，例如都是劳动力比较便宜，因而在对发达国家的贸易上及吸引发达国家的直接投资上，就会产生一些矛盾；其次，发展中国家的产业结构都比较趋同，例如大都是传统产业占主导地位，因而在争夺发达国家的市场上就会产生一些矛盾；再次，发展中国家之间的经济发展水平虽然有很大差异，但是总体水平大致相同，因而经济互补性比较差，这就难免会产生一些矛盾；最后，发展中国家现在基本上都是资本短缺及技术发展水平不高的经济，可以说都是缺乏资本及技术，因而在对发达国家的资本及技术的吸引及争夺中，就会产生严重的矛盾。总之，应该看到发展中国家在经济发展过程中的这些矛盾。

正因为发展中国家在经济发展过程中有矛盾，因而发展中国家应该协调自己的相互关系，既要防止自己之间的过度竞争而影响自己的发展，又要防止发达国家利用这种矛盾而危害发展中国家的总体利益。我国作为一个近些年发展较快的国家，又是一个大国，因而更应该注意这个问题，要非常注重与各发展中国家在经济发展方面进行及时的沟通。因此，我国不仅仅要注重处理与发达国家的关系，而且也要非常注重协调与发展中国家的关系，要协调好“发达”与“发展”两个方面的关系。我认为，我们不仅不宜对发达国家过多地展示自己的发展成就，而且也不宜对发展中国家过多地宣传自己的经济增长很快，应该多讲我们在经济发展中的不足，以防止引起不必要的摩擦，我们的方针应该是“多干少说”，尤其是应该更多地看到我们与其他发展中国家的差距，例如我们的农村、农业、农民的发展状况，就比墨西哥及智利等发展中国家差，不能把我们经济发展较快的地区的经济发展状况，当作全国经济的发展状况。总之，我们应该多看到我们与其他发展中国家的差距，而不应该只看到我们比其他发展中国家在经济发展过程中的某些较快的一面。

(版权所有，转载、转摘请与本中心联系)

主办：清华大学中国经济研究中心
地址：清华大学经济管理学院中楼302

联系电话：（010）62789695
邮 编：100084

[返回](#)